

30 YEARS
MAKING
INNOVATION
WORK

**Internacionalización a través de programas europeos:
H2020, Instrumento Pyme, ...**

Sergio Girbés – Director Oficina Valencia
sgirbes@zabala.es



Presentación CEEI Valencia – 24 febrero 2016

LA EMPRESA

8 sedes
estratégicas

+1.500
empresas clientes

+200
profesionales

2.000
expedientes
presentados/año

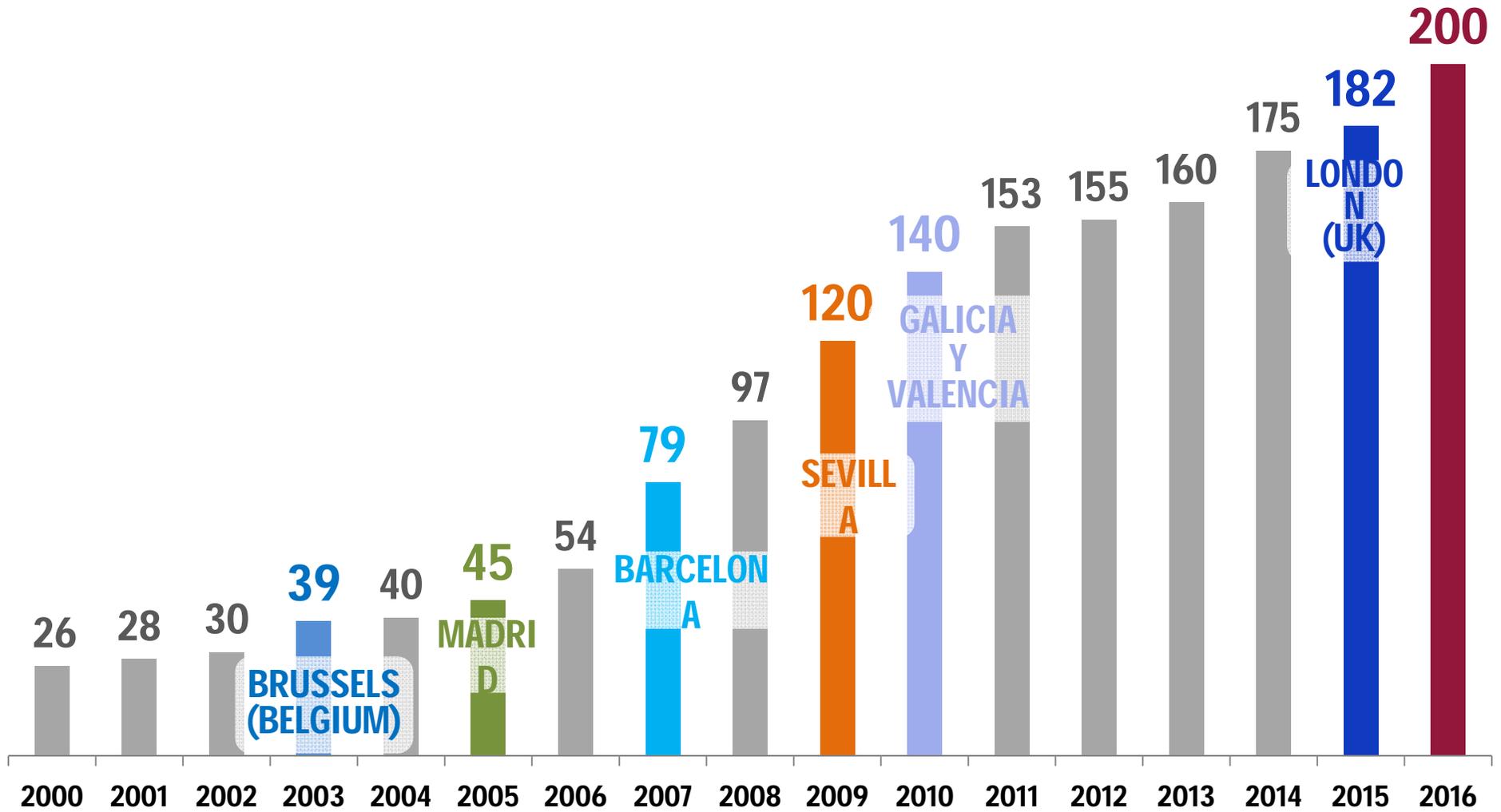
+800
Informes Deducción
Fiscal/año

1986-2016



EVOLUCIÓN

Sedes y personas



H2020

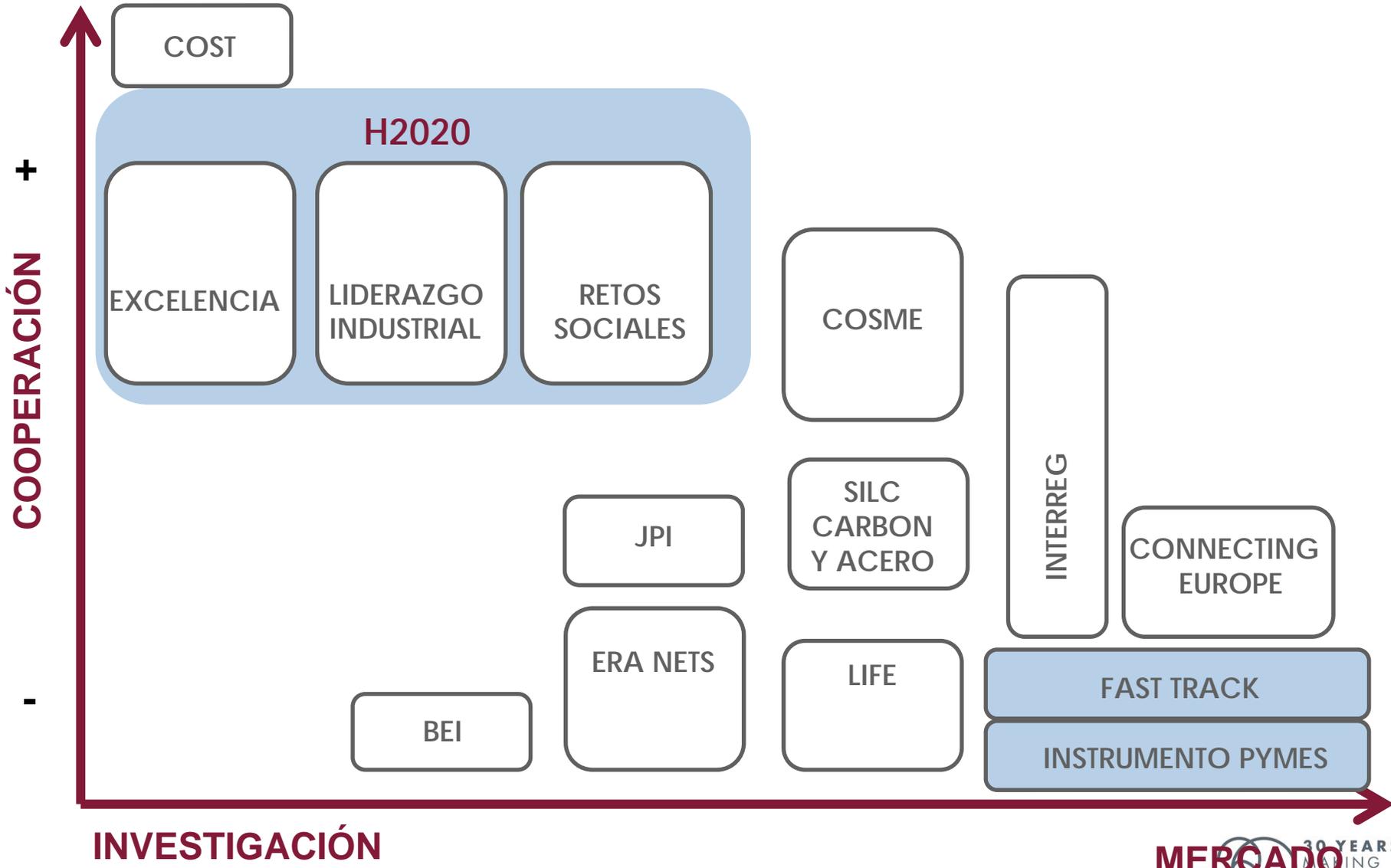
ÍNDICE DE LA FORMACIÓN

1. Introducción a programas europeos
2. Instrumento Pyme
3. Fast Track to Innovation
4. Otras opciones

1. Introducción a programas europeos

H2020

Comparativa de programas europeos



H2020
Estructura

Estructura

Retos sociales

- Salud
- Alimentación/Agricultura
- Energía
- Transporte
- Medioambiente
- Sociedades inclusivas
- Seguridad

Liderazgo industrial

- Liderazgo en tecnologías facilitadoras e industriales
 - TIC
 - Nanotecnologías, Materiales Avanzados, fabricación y procesado
 - Biotecnología
 - Espacio
- Acceso a la financiación riesgo
- Innovación para PYME

Ciencia Excelente

- ERC
- Tecnología emergentes y futuras (FET)
- Marie Curie
- Infraestructuras de investigación

H2020
Estructura

Estructura



Programa de trabajo de
2 años y con los tópicos
objeto de financiación



Convocatorias anuales
con selección de topics
del Programa de trabajo

H2020

Financiación

100% subvención
INVESTIGACIÓN e INNOVACIÓN



70% subvención
INNOVACIÓN



FINANCIACIÓN	Entidad con ánimo de lucro	Entidad sin ánimo de lucro
RIA Research and innovation action	100%	100%
IA Innovation action	70%	100%
CSA CoordinAtion and support action	100%	100%

H2020

TRL: Technology Readiness Level

- Nuevo concepto relativo al estado de desarrollo o nivel de madurez de las tecnologías:
 - ❑ Del TRL1 (investigación básica) al TRL 9 (comercialización)
 - ❑ En la mayor parte de los topics de convocatorias H2020 se incluye un rango de TRL en el que se debe enmarcar el proyecto
 - ❑ De TRL-x a TRL-y (inicio-final de proyecto)
- Importante definir en el proyecto el punto de partida y final y su alineamiento con lo especificado en el topic.

Ejemplo de topic

- En general , proyectos en consorcio con un mínimo de 3 entidades de 3 países europeos diferentes
- Proyectos coordinados por empresas medianas-grandes o instituciones de investigación
- Ejemplo de topic:

GV-06-2017:Physical integration of hybrid and electric vehicle batteries at pack level aiming at increased energy density and efficiency

Types of action: IA - Innovation action

Model: single-stage

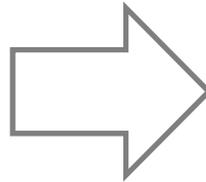
Deadline: 01 February 2017 17:00:00

'The Commission considers that proposals requesting a contribution from the EU of between EUR 5 and 7 million'

2. Instrumento pymes

INSTRUMENTO
PYMES

Casi bottom up



Proyectos que hagan crecer a la empresa por 10!

Sólo para pymes

Individual

Muy cercano al mercado

Topics de interés

Área PYMEs

SMEInst-01-2016: Open Disruptive Innovation Scheme
SMEInst-02-2016: Accelerating the uptake of nanotechnologies advanced materials or advanced manufacturing and processing technologies by SMEs
SMEInst-03-2016: Dedicated support to biotechnology SMEs closing the gap from lab to market
SMEInst-04-2016: Engaging SMEs in space research and development
SMEInst-05-2016: Supporting innovative SMEs in the healthcare biotechnology sector
SMEInst-06-2016: Accelerating market introduction of ICT solutions for Health, Well-Being and Ageing Well
SMEInst-07-2016: Stimulating the innovation potential of SMEs for sustainable and competitive agriculture, forestry, agri-food and bio-based sectors
SMEInst-08-2016: Supporting SMEs efforts for the development - deployment and market replication of innovative solutions for blue growth
SMEInst-09-2016: Stimulating the innovation potential of SMEs for a low carbon and efficient energy system
SMEInst-10-2016: Small business innovation research for Transport and Smart Cities Mobility
SMEInst-11-2016: Boosting the potential of small businesses in the areas of climate action, environment, resource efficiency and raw materials
SMEInst-12-2016: New business models for inclusive, innovative and reflective societies
SMEInst-13-2016: Engaging SMEs in security research and development

Cut-Off Dates

24 Feb 2016 - 03 May 2016 - 07 Sep 2016 - 09 nov 2016 (Stage 1)

03 Feb 2016 - 14 Apr 2016 - 15 Jun 2016 - 13 Oct 2016 (Stage 2)

**INSTRUMENTO
PYMES****Objetivo**

Beneficiarios pymes Europeas con interés en **comercializar proyectos de innovación excelentes a nivel europeo/internacional**

Financiación subvención

FASE 1

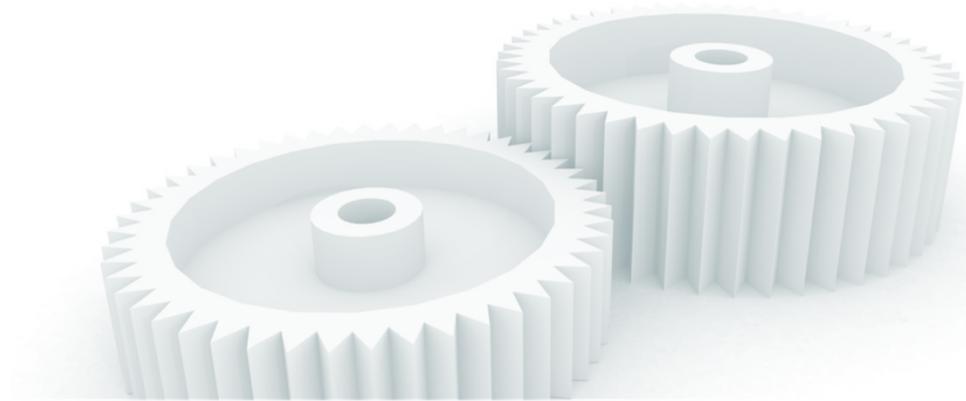
El análisis de la **viabilidad** tecnológica y del potencial comercial de una innovación

FASE 2

Actividades cercanas al mercado en un proyecto innovador

**INSTRUMENTO
PYMES**

Proyecto de innovación excelente



Características

- **Innovador** (tecnológico o no)
- Con un buen **mercado** potencial en Europa y/o a nivel internacional
- Proveniente de **cualquier sector**
- Dirigido a cualquier **necesidad social u oportunidad de mercado**

**INSTRUMENTO
PYMES****¿Quién lo solicita?****PYMES**

- De **reciente creación** que quieren comercializar un producto resultante de una investigación que responde a una demanda social o se dirige a un nicho de mercado ya investigado
- **Dinámicas, jóvenes o maduras** que han identificado una oportunidad de mercado y tienen desarrollado un concepto que quieren explotar a través de un producto o servicio innovador.
- El TRL de la idea o producto debe estar en **TRL5 (demostrable)** – prototipo a nivel laboratorio

Se puede solicitar **de forma individual o en cooperación** con otras pymes

**INSTRUMENTO
PYMES**

¿Quién no puede solicitar?

- Grandes empresas
- Entidades de investigación
- Pymes que quieren desarrollar una nueva tecnología pero no tienen una idea clara de su mercado potencial



**INSTRUMENTO
PYMES****Proceso FASE 1 (1/3)**

- Convocatoria **abierta anualmente**
- **Duración** máximo 6 meses
- **Financiación** máximo **50.000€** - subvención
- **Costes financiables** mano de obra interna, subcontrataciones
- **Solicitud** documento de 10 páginas

**INSTRUMENTO
PYMES****Proceso FASE 1 (2/3)****Actividades financiables**

- **Vigilancia Tecnológica** proyectos previos, IPR previa.
- **Testeo y evaluación de mercado** y modelos de negocio
- **Búsqueda de socios**, si fuera necesario
- Desarrollo completo de un **plan de comercialización** o un primer borrador de un **plan de negocio innovador**. En otras palabras, dar una respuesta satisfactoria a la pregunta ¿Cómo hacer de este negocio un éxito?
- Un **plan de trabajo** detallado para la solicitud de una fase 2

**INSTRUMENTO
PYMES****Proceso FASE 1 (3/3)****Actividades NO financiadas**

- **Investigación y desarrollo**
- **Inversión en activos**
- **Marketing y publicidad**

**INSTRUMENTO
PYMES****Proceso FASE 2 (1/2)**

- Convocatoria **abierta anualmente**
- **Financiación** 70% en subvención. La ayuda no será en base al presupuesto del proyecto sino a “output-based funding model”
- **Máxima ayuda 2,5 Millones de €** por cada solicitud individual
- La Fase 2 quiere rellenar el hueco entre la fase del start up y el seed phase, y el periodo hasta que una pyme innovadora se vuelve atractiva para la inversión privada (Business Angels, fondos de capital riesgo)

**INSTRUMENTO
PYMES****Proceso FASE 2 (2/2)****▪ Actividades financiables**

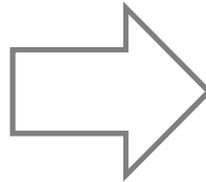
- demostración
- desarrollo de prototipo y testeo
- análisis de mercado en profundidad
- búsqueda de socios
- acuerdos comerciales a nivel internacional
- cualquier otra actividad para preparar la comercialización de resultados obtenidos



3. Fast track to innovation

FAST TRACK

Bottom up



En **consorcio**

Cualquier tipo de entidad

Último empujón a ideas innovadoras para llegar al mercado

FAST TRACK

Proyectos cercanos al mercado



Tecnologías validadas

Prototipos iniciales validados

FAST TRACK

Consortorio

3-5 socios

3 estados miembros



(O 60% del presupuesto a empresas)

2 empresas en los consorcios de 3-4 socios

3 empresas en los consorcios de 3-4 socios

FAST TRACK

Presupuesto vs financiación



Financiación al 70%

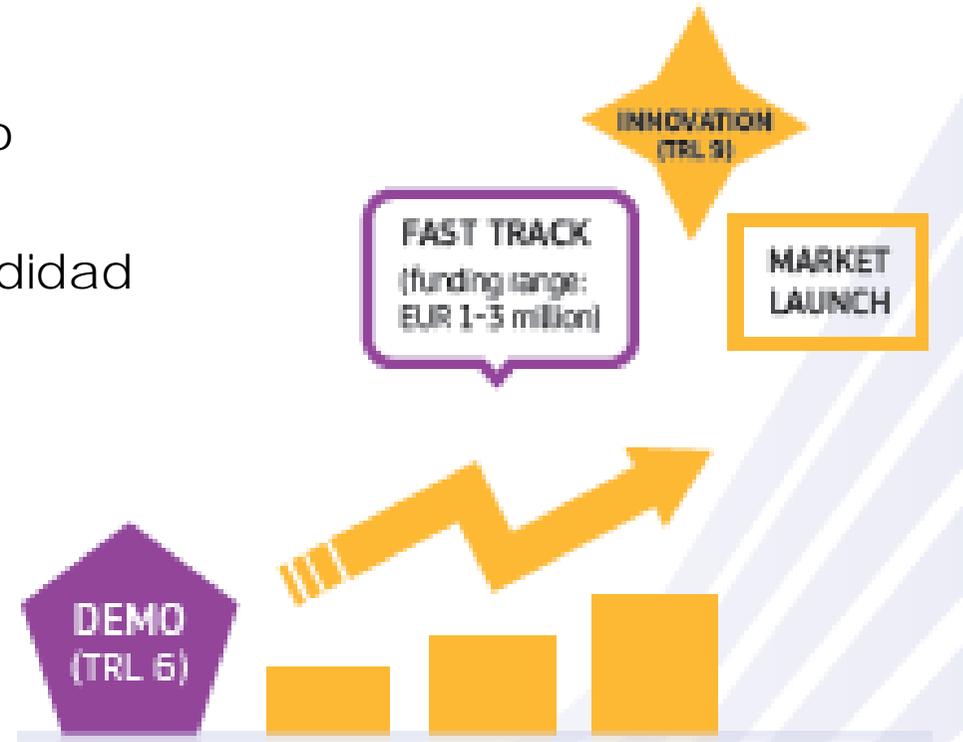
Entidades sin ánimo de lucro 100%

Financiación 1-3 M€

**Tiempo para llegar al mercado desde el comienzo
del proyecto 3 años**

FAST TRACK**Actividades financiables**

- demostración
- desarrollo de prototipo y testeo
- análisis de mercado en profundidad
- búsqueda de socios
- acuerdos comerciales a nivel internacional
- cualquier otra actividad para preparar la comercialización de resultados obtenidos



4. Otras alternativas de financiación europea

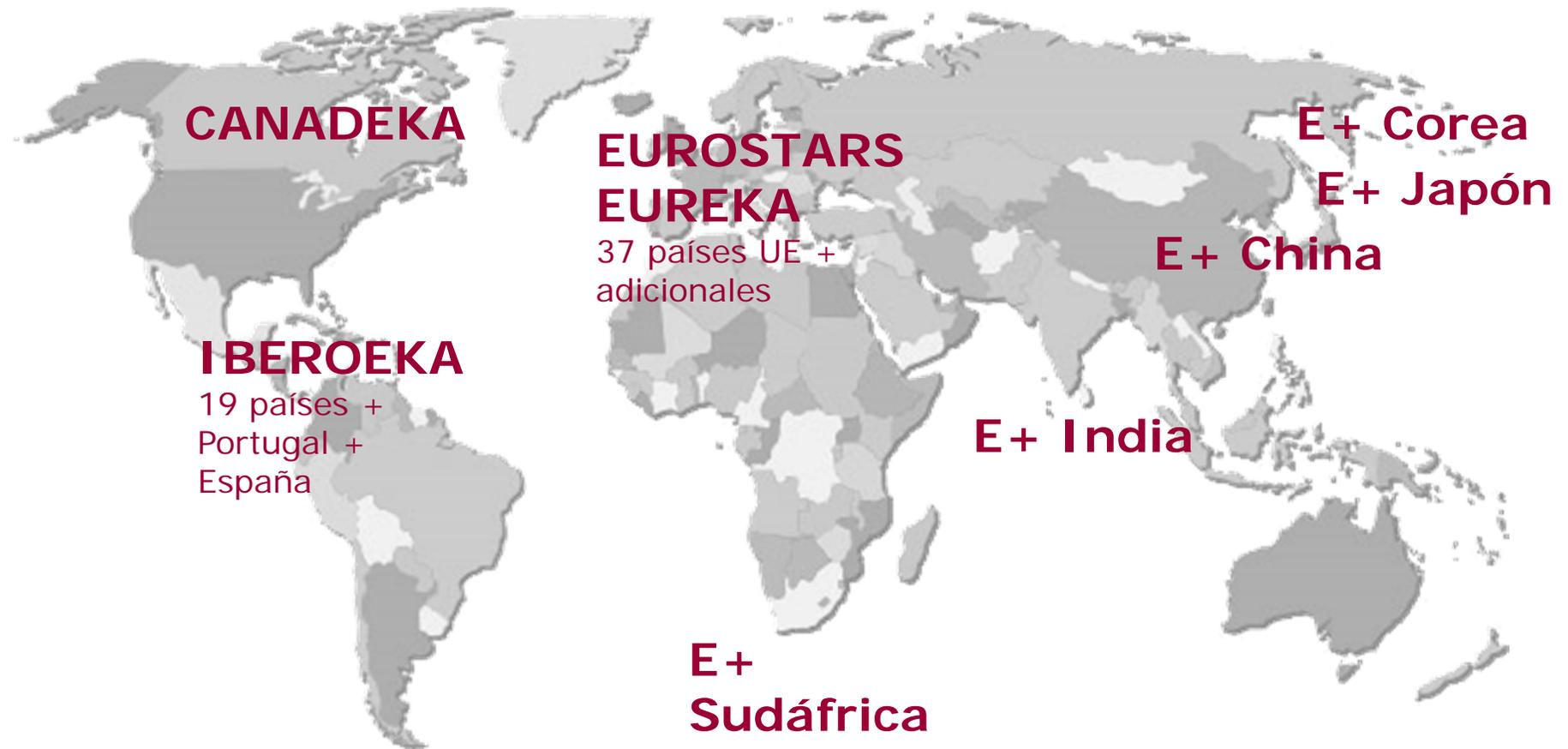
**OTRAS
ALTERNATIVAS**

Y si no tengo una idea del alcance de H2020...

H2020	LATERALES (Eureka, Iberoeka, bilaterales y unilaterales)
<p>Mínimo 3 entidades de 3 países.</p> <p>Temática definida.</p> <p>Liderazgo innovador a nivel europeo/mundial.</p> <p>Subvención 70%</p>	<p>Mínimo 1 empresa española y un partner de los países asociados.</p> <p>Temática libre.</p> <p>Salto tecnológico relativo.</p> <p>Préstamo parcialmente reembolsable salvo Eurostars (60% subvención).</p>

OTRAS ALTERNATIVAS

Y si no...



+1

Argelia, Australia, Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Estados Unidos de América, Indonesia, Malasia, Marruecos, Singapur, Tailandia y Taiwán.

OTRAS ALTERNATIVAS

Y si no...

< 100 empleados	> 100 empleados
5FTE en I+D	10FTE en I+D
ó	ó
10% FTE a I+D	10% FET a I+D
ó	ó
10% facturación a I+D	10% facturación a I+D

EUROSTARS

PYMES intensivas en I+D.

Proyectos de ruptura con el estado del arte técnico y un reto comercial tales que permitan dar un **salto cualitativo** importante en su posición en el **mercado**.

Subvención hasta 70%

- Al menos el 50% del presupuesto debe estar soportado por PyMEs Intensivas en I+D (sin tener en cuenta los gastos de subcontratación).
- La introducción en el mercado se realizara antes de los 2 años desde la finalización del proyecto.

EUREKA, IBEROEKA, BILATERALES y MULTILATERALES

Desarrollo y/o adaptación de productos, procesos o servicios con claro interés comercial en el mercado internacional y basados en tecnologías innovadoras.

Préstamo 85% del presupuesto

- 22,5% no reembolsable
- 57,5% reembolsable
10 años (3 carencia)
Euribor a 1 año

+ Desgravación fiscal con informe motivado ex ante (25-42% del presupuesto desgravable)

EXPERIENCIA

Proyectos europeos

7PM

34%
TASA ÉXITO

1%
del 7PM

500M€
RETORNO

H2020

+290

PROYECTOS LIDERADOS EN H2020

+120M€

RETORNO ACTUAL CLIENTES

33%

propuestas financiadas



info@zabala.es · www.zabala.es

 www.linkedin.com/company/zabala-innovation-consulting-s.a.

 www.twitter.com/Zabala_IC

 www.zabala.es/category/blog/



Pamplona · (Sede Central) Paseo Santxiki, 3 bis · E-31192 Mutilva (Navarra) · T. (+34) 948 198000

Madrid · C/ Zurbano 45, 3ª planta · E-28010 Madrid · T. (+34) 91 4467652

Barcelona · Torre Inbisa · Plaza Europa, 9-11 – 15ª planta · E-08908 Hospitalet de Llobregat (Barcelona) · T. (+34) 93 2725734

Sevilla · Centro de Negocios Galia Puerto, oficina 9. Ctra. de la Esclusa s/n · E-41011 Sevilla · T. (+34) 955 658281

Valencia · Sorolla Center · Avda. Cortes Valencianas, 58-5ª planta · E-46015 Valencia · T. (+34) 96 0454135

Vigo · Centro de Negocios Ágora Magna, Trav. C/ Coruña, nº4 Bajo · E-36208 Vigo (Pontevedra) · T. (+34) 986247642

Bruselas · Rue Belliard, 20 - 4 ème · B-1040 Bruselas · Bélgica · T. (+32) 2 5138122