

Protocolo ASESORAMIENTO A PERSONAS EMPREENDEDORAS

#BikCEEI

A. CONOCER EL PERFIL EMPRENDEDOR ([TEST AQUÍ](#))

B. SITUACIÓN DEL PROYECTO

LA IDEA, ¿ESTÁ EN MARCHA?



NO



SI



El proyecto aún
no está vendiendo

ITINERARIO 1

MAPEAR

Comprensión previa del mercado y potencial cliente

- [Stakeholders](#)
- [Buyer Persona](#)

EXPLORAR

Investigación y síntesis

- [Entrevista](#)
- [Persona](#)
- [POV](#)

CONSTRUIR

Idear y mejorar

- [Storyboard](#)

TESTEAR

- [Feedback usuarios](#)



El proyecto está
en funcionamiento,
está vendiendo

ITINERARIO 3

MAPEAR

Análisis de la Compañía y público de interés

- [Stakeholders](#)
- [Sus 5 PQ's](#)

EXPLORAR

Investigación y síntesis

- [Benchmarking](#)
- [Entrevista](#)
- [Persona](#)

CONSTRUIR

Idear y mejorar

- [Storyboard](#)
- [Modelo de negocio](#)

TESTEAR

- [Feedback usuarios](#)



Puedes acceder a cada herramienta de trabajo clickando en cada una de ellas

C. CREAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE



ITINERARIO 2

- [Customer Journey Map](#)



<http://www.bikceei.com/>